

OFFRE D'EMPL

+32 (0) **69/89.10.10** www.groupe-dufour.com

fin

BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER (H/F)

QUI SOMMES-NOUS

Présent en Belgique et en France avec plus de 800 collaborateurs, Dufour est un groupe fort qui a diversifié ses métiers autour du concept du développement durable.

Au quotidien, nos collaborateurs apportent leur contribution à la stratégie du Groupe au travers de nos différentes activités : Environnement et gestion des déchets, Levage et manutention, Transport, Génie Civil, Livraison de béton, Fourniture d'énergie.

VOTRE MISSION

Afin de continuer à construire notre vision du développement durable, nous sommes à la recherche d'un Business Development Manager. Votre mission principale sera d'identifier et de susciter de nouvelles opportunités dans le domaine du recyclage et de la revalorisation des déchets.

Sous la supervision de la Direction, vos responsabilités seront, entre autres :

- Vous faites vivre notre stratégie commerciale, notamment par une prospection active et par votre participation à divers événements professionnels (salons, congrès, ...)
- Vous réalisez des études de marché (filière exutoire/valorisation des déchets, gisement, ...) afin de développer de nouveaux partenariats
- Vous entretenez de bonnes relations avec les clients actuels et développez de nouveaux contacts
- Vous participez à l'élaboration des cahiers des charges et aux réponses d'appel d'offre
- Vous participez à la stratégie d'entreprise par le biais entre autres de concertation avec la Direction, ...
- Vous participez à l'élaboration du business plan du département et au suivi de sa mise en œuvre
- Vous collaborez avec les équipes transverses participant aux différents projets et vous jouez un rôle de conseiller auprès d'elles
- En tant qu'expert dans votre domaine, vous participez à la création des process sécurité (fiche sécurité produit, conseils, ...)
- Vous vous tenez continuellement au courant des évolutions et des innovations majeures dans le secteur de l'environnement

VOTRE PROFIL

- Vous combinez une formation ingénieur de gestion/commercial avec une affinité pour les domaines de la chimie, l'agronomie ou la physique et une expérience pertinente de quelques années dans un milieu industriel
- Vous maitrisez l'anglais et la connaissance du néerlandais est un plus
- Votre fibre commerciale et votre force de persuasion ne font aucun doute
- Vous êtes orienté client et solutions innovantes
- Vous êtes communicatif et résistant au stress
- Vous faites preuve de rigueur et possédez un bon esprit d'analyse
- Vous êtes le garant du respect quotidien de la qualité et de la sécurité de nos process



NOTRE OFFRE

Nous vous offrons un job d'action et de terrain au sein d'un environnement dynamique et évoluant rapidement. Intéressé(e), n'hésitez plus et postulez à notre offre d'emploi